

## Die CleverID GmbH geht eine Vertriebskooperation mit der Firmengruppe eVisionTeam® ein

12.04.2011 eVisionTeam® übernimmt den Exklusivvertrieb im deutschsprachigem Raum (Deutschland, Österreich u. Schweiz) des Lost & Found-System-Anbieters cleverID



Herr Robert Schmalohr, Gründer der Firmengruppe eVisionTeam® und Arne Utes, Geschäftsführer des Lost & Found-System-Anbieters cleverID haben eine weitgreifende Vertriebskooperation beschlossen.

Ab dem 15.04.2011 übernimmt die Firmengruppe eVisionTeam® den Exklusivvertrieb des cleverID Lost & Found-System im B2C (Business to Consumer/Vermarktung an den Endkunden) Segment in den Ländern Deutschland, Österreich und der Schweiz. Eine Ausweitung der Exklusivvereinbarung auf weitere Länder wird hierbei nicht ausgeschlossen, so Arne Utes, Geschäftsführer von cleverID.

"Wir freuen uns sehr, mit dem Lost & Found-System-Anbieter cleverID, einen der führenden Anbieter in diesem Marktsegment für unser Geschäftskonzept hinzugewonnen zu haben", sagte Robert Schmalohr. "Die cleverID-eigene Vertriebsorganisation wird in den kommenden Monaten schrittweise in das eVisionTeam® integriert werden und das bedeutet dann, dass wir dann über das weltweit größte Vertriebspartnernetzwerk aller international agierenden Lost & Found Systeme verfügen."

Diese Vertriebskooperation ermöglicht es dann auch, die cleverID Entwicklung "FlouriDot TM" (ein Präventionsprodukt gegen Einbruch und Diebstahl, welches auf DNA und Nanotechnologie basiert) in Großserie herzustellen und am nationalen und internationalen Markt zu platzieren.

Die cleverID GmbH ist Hersteller unterschiedlichster Kennzeichnungsprodukte sowie Entwickler von Methoden zur Identifizierung von Eigentümern weltweit aufgefundener oder sichergestellter Gegenstände. Hierzu werden manuelle Methoden in Form von Fundanhängern und Sicherheitslabel, GPS basierte Ortungsgeräte sowie Verfahren der Nanotechnologie und DNA-Kennzeichnung verwendet. Als Systementwickler und Servicedienstleister stellt das Unternehmen für namhafte Handels- und Dienstleistungsunternehmen die gesamte administrative, logistische und technische Infrastruktur für verschiedenste White-Label (Private-Label) Fundsysteme zur Verfügung.

Damit wird das Produktsortiment sinnvoll erweitert, das über die Vertriebspartnerinnen und Vertriebspartner der Firmengruppe eVisionTeam® in derzeit 42 Ländern vertrieben wird.

**Adresse**

eVisionTeam GbR  
Robert Schmalohr  
Am Fuhrenkamp 22  
21376 Salzhausen  
040-18003911

[schmalohr@evisionteam.de](mailto:schmalohr@evisionteam.de)

**Firmenbeschreibung**

Die Firmengruppe eVisionTeam® wurde am 13. Januar 1999 in Hamburg gegründet und ist heute in 28 Ländern durch Vertriebspartnerinnen und Vertriebspartner vertreten, die den Kunden mit innovativen und sehr hochwertigen Produkten beliefern.

Hierbei wird darauf geachtet, dass die Produkte nachhaltig und/oder langlebig sind. In einzelnen Bereichen wird mit Produkten gearbeitet, die jeden Tag erneut unter Beweis stellen, dass Ökologie und Ökonomie keinen Widerspruch darstellen müssen.

Andere Produkte bedeuten einen echten Mehrwert, vereinfachen oder verbessern die Lebenssituation und durch die Vielfalt im Produktsortiment kann bei Kunden ein bereits bestehender Bedarf geweckt werden, was gleichzeitig zu einem sicheren und anhaltendem Absatz der Produkte und somit zu einem soliden Geschäftsaufbau führt.

**Pressekontakt**

eVisionTeam GbR  
Robert Schmalohr  
Am Fuhrenkamp 22  
21376 Salzhausen  
040-18003911  
[schmalohr@evisionteam.de](mailto:schmalohr@evisionteam.de)  
<http://evisionteam.de>